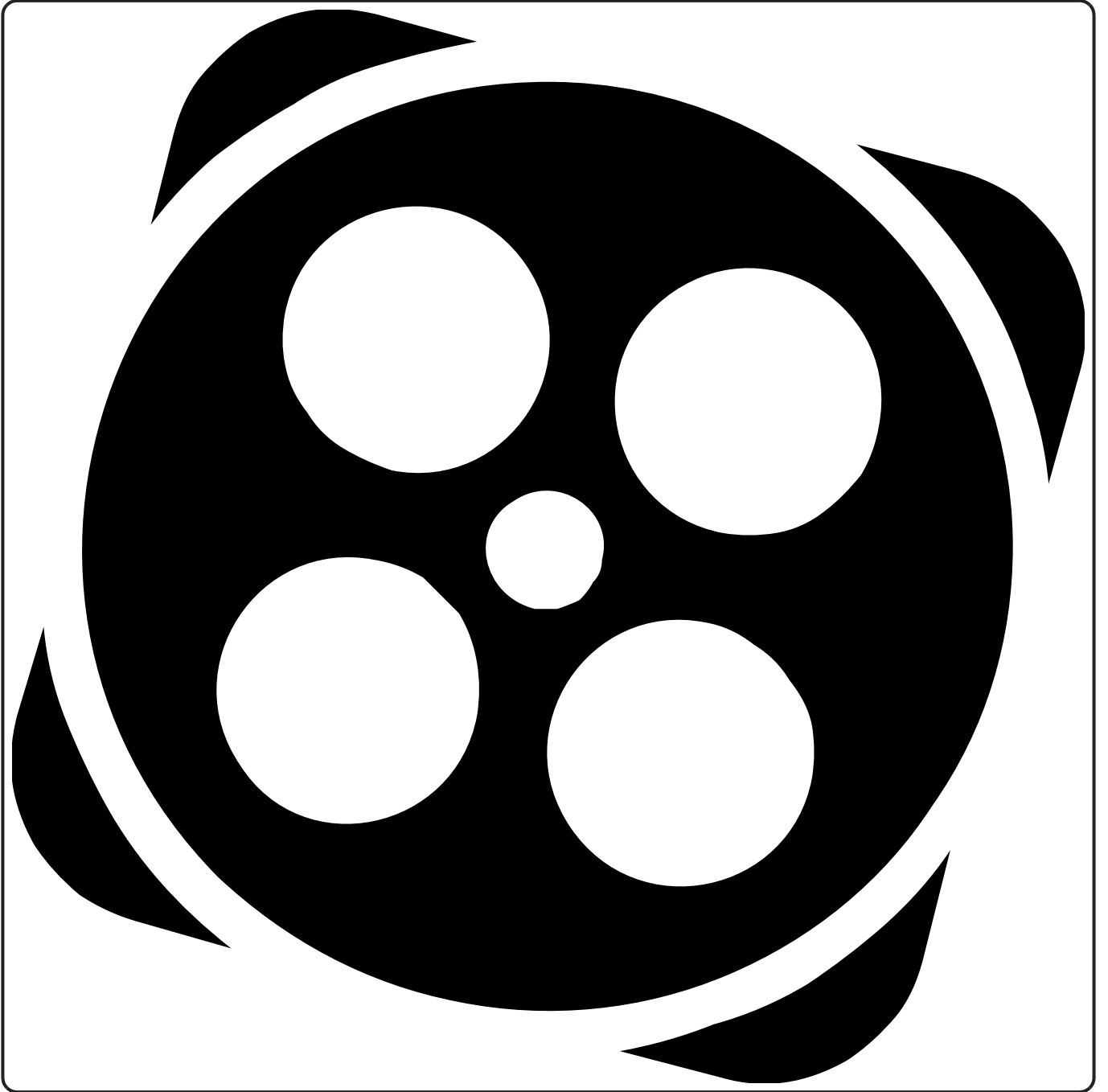




فایل تصویری- ناگفته های بازاریابی و فروش تلفنی



ناگفته های بازاریابی و فروش تلفنی

چگونه در سه ماه به یک کارشناس فروش تلفنی حرفه ای تبدیل شوید.

فایل ویدئویی

حجم فایل: ۲۶۳ MB



مدت زمان: ۲ ساعت و ۳۶ دقیقه

آنچه در این بسته آموزشی می آموزید:

۱. تعریف بازاریابی تلفنی

۲. تعریف فروش تلفنی

۳. مروری بر مفاهیم اصول بازاریابی و فروش تلفنی

۴. نقش صدا و لحن کلمات در بازاریابی و فروش تلفنی

۴. تکنیک ها و ترفندهای بازاریابی و فروش تلفنی

۵. مهارت های یک بازاریاب و فروشنده تلفنی

۶. کلمات و جملات ممنوعه در مکالمات تلفنی

جهت سفارش بسته آموزشی بصورت فیزیکی، از قسمت محصولات اقدام به خرید نمائید و در توضیحات بنویسید که بسته فیزیکی را نیاز دارید.



به همراه ۶ ماه آپدیت محصولات

پس از مطالعه بسته آموزشی می توانید سوالات خود را به ایمیل rahemodir@gmail.com ارسال نمایید. یا در صفحه اینستاگرام به صورت دایرکت پیام دهید. ما تمام سوالات را دسته بندی کرده و در غالب فایل های صوتی یا تصویری تهیه کرده و بصورت رایگان تقدیم خواهیم کرد.