



چقدر طول میکشد فروشنده تلفنی حرفه‌ای شویم

چقدر طول میکشد فروشنده تلفنی حرفه‌ای شویم

آموزش بازاریابی تلفنی و فنون مذاکره تلفنی

چقدر طول میکشد که یه فرد عادی یا فروشنده عادی به یه فروشنده حرفه‌ای تبدیل بشه؟

خیلی‌ها تو دایرکت پیام میدن میگن که چقدر طول میکشد که یه



فرد عادی یا فروشنده عادی به یه فروشنده حرفه ای تبدیل بشه
توی این ویدئو میخام چند تا نکته خیلی مهم بهتون بگم پس لطفاً
ویدیو رو ذخیره کن و تا انتها همراه من باش این سوالی که برخی از
افراد می پرسند دقیق مثل این میمونه که من بگم من زبان انگلیسی
بلد نیستم چقدر طول میکشه که من بتونم زبان انگلیسی رو مثل
بلبل صحبت کنم خوب مسلماً این فرآیند به چند تا عامل خیلی مهم
بستگی داره عامل مهم شماره یک خود اون فرد خود شمایی که می
خواهید حرفه‌ای بشید تا چه اندازه احساس می کنید که واقعا این
مهارت به دردتون میخوره تا چه اندازه احساس می کنید که زندگی
شخصیتون و کسب و کار تون وابسته به یادگیری این مهارت چقدر
هدفتون وابسته به این مهارت هست خیلیا هستن اصلاً هیچ
هدف‌گذاری ندارن هیچ هدفی ندارن.

به هدف‌ت پایبند باش!

اگر واقعاً مصممی اگر واقعاً تصمیم داری که این مهارت یاد بگیری
اگر به هدف‌ت پایبند هستی اگر حاضر به خاطرش هر کاری انجام بدی
اگر حاضر به خاطر رسیدن به این مهارت به این هدف یسری رفتارایی
که تا امروز انجام می‌دادی رو کامل بذارید کنار و رفتارهای جدید
روش‌های جدید را انجام بدید و انقدر مصمم هستی بهت قول
میدم که در کوتاه‌ترین زمان ممکن می‌تونن به هدف‌ت برسی به
شرطی که چند تا مرحله بعدی را هم انجام بدی مرحله شماره دو اون
مربی اون استاد اون شخصی که به عنوان مدرس میخوای انتخاب



کمی کی هست راجبش تحقیق کردی آیا واقعاً خودش اون مسیر را طی کرده دستاوردهای گذشته‌اش چی هست به چه کسانی آموزش داده چه نتایجی بدست آوردن حتماً حتماً موقع انتخاب مدرس یا مربی این موضوع رو برید تحقیق کنید رزومه استاد را ببینید رزومه اون مدرس.

موفقیت یک شبه نیست

تا ببینید آیا واقعاً قبلاً تجربه خوبی با شاگرد های قبلیش داشته یا نه بعد مطمئن باشید که با یه استاد خوب و یه تصمیم قوی و اراده قوی می‌تونید این فرآیند خوب پیش ببرید و نکته مهم شماره ۳ هیچ وقت فراموش نکنید این جهانی که داریم توش زندگی می‌کنیم یک شبه به وجود نیامده تمام موفقیت هایی که می‌بینیم افراد موفق به دست آوردن یک شبه اتفاق نیفتاده هیچ فرد ثروتمندی یک شبه ثروتمند نشده ما فقط داریم نتیجه این روز شونو می‌بینیم این چیزی که ما امروز داریم نتیجه زندگی و موفقیت اونا را می‌بینیم نتیجه چندین سال تلاش و پشتکار و آموزش و تکرار نتیجه اون تلاش‌های هست که سال‌های گذشته برای رسیدن به هدفشون انجام دادند پس حتماً اینو بدونید که موفقیت یک شبه به دست نمی‌آید یک کشاورز همیشه.

فرآیند حرفه‌ای شدن در فروش

قبل از اینکه کارشو شروع کند تصمیم می‌گیرد اصلاً چه بذری رو بکاره



بر اساس اون بذر زمین خودش انتخاب میکنه بعد میاد کود میده شخم میزنه بعد میاد بذرشو می‌کاره بعد نور میده آب میده نگهداری میکنه علفهای هرز شو میکنه و بعد تحمل میکنه نکته مهم تحمل میکنه هی نمیره بالای سر بذرش بگه چرا در نمیاید چرا رشد نمی‌کنی چرا از خاک نمیای بیرون می‌دونه که این فرآیند طبیعی تکامله میدونه که فرایند تکامل ریشه بنابراین تحمل میکنه نگهداری میکنه کود میده آب میده نور میده و مطمئنه که این بذری که کاشته یه روز از زمین میاد بیرون فرایند یادگیری فرآیند حرفه‌ای شدن توی فروش هم دقیقاً همین است افرادی که تازه فروشندگی تلفنی را شروع کردید از همین جا باید شروع کنید یعنی از یک کتاب شاید بشه شروع کرد.

شاید دوره‌های مختلف را باید برید ببینید شاید کتاب‌های مختلفی رو باید برید بخونید و تمرین کنید تکرار کنید مصمم باشید و با اراده قوی پیش برید بهتون اطمینان میدم که در زمان خیلی کوتاهی می‌تونید موفقیت‌های بسیار بسیار خوبی را به دست بیارید پس از همین جا شروع کنید امیدوارم که این فرآیند تکامل رو طی کنید اگر با این چیزایی که من گفتم موافقی تو کامنت بنویسید بله و برای حمایت سه تا قلب آبی برام بزارید ممنونم ازتون خودنگهدار.

برای یادگیری عمیق اصول متقاعدسازی بر پایه مدل‌های کلاسیک، می‌توانید مقاله **هنر متقاعدسازی** را مطالعه کنید.



همچنین، برای تبدیل شدن به یک استاد در اصول متقاعدسازی، می‌توانید با سری جدید دانشجویان ما در **کارگاه متقاعدسازی پیشرفته** همراه شوید.

برای دریافت نکات روزانه و هر تکنیک فروش تلفنی جدید، **شبکه اجتماعی استاد بهزاد استقامت** را دنبال کنید.

همچنین می‌توانید از طریق سایت راه‌مدیران و یا شماره تماس ۰۲۱۹۱۰۱۰۳۶۳ در ارتباط باشید و یا از طریق خدمات مشاوره با پرکردم فرم مشاوره منتظر تماس کارشناسان ما باشید.