



**چه آرزویی داری بگو تا اجابت کنم + فیلم
بازاریابی تلفنی**

چه آرزویی داری بگو تا اجابت کنم

آموزش بازاریابی تلفنی و فنون مذاکره تلفنی



چه آرزویی داری بگو تا اجابت کنم

آرزو، یکی از قدرتمندترین ابزارهای ذهن انسان است. وقتی یک آرزو باورپذیر، واضح و قابل اجرا باشد، می‌تواند به یک هدف تبدیل شود که مسیر رسیدن به آن روشن و قابل پیمودن باشد. در این مقاله، به بررسی نحوه بیان آرزوهای خود به شکلی که بتواند به واقعیت تبدیل شود، می‌پردازیم.

چه آرزویی داری بگو تا اجابت کنم

در کلاس‌های آموزشی، گاهی از شرکت‌کنندگان سوال می‌کنم: "اگر الان یک چراغ جادو به شما داده شود و بگویند: «سریع یک آرزو کن، و دیگر قابل برگشت یا اصلاح نیست»، چه آرزویی می‌کنید؟" این سوال ساده، اغلب به چهار دسته جواب تقسیم می‌شود:

انواع پاسخ‌های افراد به سوال آرزو

۱. دسته اول: فکر کردن و نگرفتن تصمیم

برخی افراد وقتی این سوال را می‌شنوند، فکر می‌کنند و بعد از چند دقیقه، نتیجه‌ای نمی‌گیرند. وقتی از آن‌ها پرسیده می‌شود که چرا چیزی نمی‌گویند، می‌گویند: "تا حالا بهش فکر نکرده بودم. مگه این اجرا می‌شود؟ مگه عملی می‌شود؟" این دسته، به دلیل عدم آمادگی



ذهنی یا عدم تمرکز، نمی‌توانند یک آرزو مشخص بیان کنند.

۲. دسته دوم: آرزوی کوچک و معمولی

افرادی هستند که یک ذره فکر می‌کنند و یک آرزوی کوچک و معمولی می‌گویند. وقتی از آن‌ها پرسیده می‌شود که "این یعنی فقط همین است؟"، می‌گویند: "استاد ما حالا یک چیزی گفتیم. مگه می‌شود؟"

این دسته، اغلب به دلیل عدم اعتماد به نفس یا عدم تجربه، آرزوهای بزرگتر را در نظر نمی‌گیرند.

۳. دسته سوم: آرزوی مبهم

برخی افراد، آرزوهایی مبهم می‌گویند. مثلاً می‌گویند: "دوست دارم خوشبخت شوم. دوست دارم پولدار شوم. دوست دارم یک ماشین داشته باشم. دوست دارم یک خانه داشته باشم."

اما در این جملات، هیچ جزئیاتی وجود ندارد. خوشبختی یعنی چه؟ خانه چه منطقه‌ای؟ ماشین چه مدلی؟ این آرزوها به دلیل عدم شفافیت، اجابت نمی‌شوند.



۴. دسته چهارم: آرزوی واضح و جزئیات‌دار

افرادی هستند که به محض شنیدن سوال، به سرعت و با جزئیات، آرزوی خود را بیان می‌کنند. مثلاً می‌گویند: "من دوست دارم یک ماشین ۲۰۶ نوک مدادی شیشه دودی مدل ۹۹ داشته باشم." یا: "من دوست دارم یک خانه در طبقه دهم یک برج در منطقه فلان داشته باشم که ویژگی‌های خاصی داشته باشد."

این دسته، به خوبی می‌دانند که چه چیزی می‌خواهند و چگونه می‌توانند به آن برسند.

چرا آرزو باید واضح باشد؟

درخواست از خداوند یا از کائنات، مثل درخواست از یک رستوران است. اگر به سرویس‌دهنده بگویید: "یک غذا برام بیار، مهم نیست چه غذایی"،

شما ممکن است نون و پنیر ساده یا شیشلیک گران‌قیمت دریافت کنید. اما اگر بگویید: "لطفاً یک شیشلیک ماهی قزل‌آلای رنگین‌کمان با سبزی‌های تازه برام بیار"، سرویس‌دهنده بهتر می‌تواند نیاز شما را درک کند.

به همین ترتیب، اگر آرزوی شما نامشخص باشد، کائنات نمی‌تواند مسیر رسیدن به آن را برای شما شفاف کند.



یک تمرین عملی برای شما

چه کار کنیم؟

۱. ۱. یک کاغذ و یک خودکار جلوی خود بگذارید.

۲. ۲. بدون در نظر گرفتن شرایط فعلی (کار، درآمد، خانواده، ماشین، خانه و ...)، تمام آن چیزهایی که دلتان می‌خواهد را کاملاً واضح و جزئیات‌دار بنویسید.
مثلاً:

- چه خانه‌ای می‌خواهید؟
- چه ماشینی می‌خواهید؟
- چه همسری می‌خواهید؟
- چه درآمدی می‌خواهید؟
- چه مسافرت‌هایی می‌خواهید برید؟

۳. ۳. این کاغذ را چندین بار مرور کنید.

◦ شب قبل از خواب یک بار بخوانید و با حس خوب، تصور کنید که این چیزها واقعیت شده‌اند



۱. ۱. صبح بعد از بیدار شدن، دوباره کاغذ را بخوانید.
با حس خوب و باور به موفقیت، تجسم کنید که این چیزها واقعیت شده‌اند.
این تمرین به شما کمک می‌کند تا ذهن شما را روی چیزهایی که می‌خواهید، متمرکز کنید.

۲. ۲. روزی یک بار، این کار را به مدت یک ماه انجام دهید.
هر روز، ذهن شما با این تمرین، به سمت هدف‌های شما حرکت می‌کند.

چرا این تمرین مهم است؟

قانون کائنات: اول ذهن، بعد واقعیت

همیشه گفته‌اند که هر چیزی اول روی ذهن به وجود می‌آید، سپس در واقعیت شکل می‌گیرد. اگر دوست دارید به چیزهایی که می‌خواهید برسید، اول باید آن‌ها را در ذهن خود بسازید.
با تجسم و باور، ذهن شما راه‌های رسیدن به آن‌ها را پیدا می‌کند.

افراد و موقعیت‌ها

وقتی شما آرزوهای واضحی دارید، افراد، موقعیت‌ها و شرایطی سر



راهتان قرار می‌گیرد که به شما کمک می‌کنند به اهداف خود برسید. اگر تیز حس باشید، این فرصت‌ها را یادداشت کنید و قدم به قدم اجرا کنید.

یک قول و یک پیشنهاد

من به شما قول می‌دهم که اگر این تمرین را به مدت یک ماه به طور جدی انجام دهید، در یک مدت زمان کوتاه، راه‌هایی برای رسیدن به اهداف شما باز خواهند شد. اگر باور کنید و اجرا کنید، نتایج خوبی خواهید دید.

چند نکته مهم برای نوشتن آرزوهای خود

۱. ۱. شفاف باشید - مثلاً به جای گفتن "خوشبخت شدن"، بنویسید:

"دوست دارم یک خانواده‌ای داشته باشم که هر روز با لبخند به من بیندیشند."

۲. ۲. جزئیات داشته باشید - مثلاً:

"دوست دارم یک خانه‌ای داشته باشم در منطقه ۲۲، طبقه ۵، با دو اتاق، یک باغ کوچک و یک باریکه نور از پنجره‌ها."



۳.۳. **واقعی باشید** - نه ایده‌آل‌های غیرواقعی، بلکه چیزهایی که می‌توانید به آن‌ها برسید.

۴.۴. **هر روز مرور کنید** - شب قبل از خواب و صبح بعد از بیدار شدن.

۵.۵. **باور کنید** - این آرزوها واقعی هستند و راه‌های رسیدن به آن‌ها وجود دارد.

نتیجه‌گیری

آرزو، یک نیروی قدرتمند است. اما فقط وقتی که آن را با جزئیات و باور به خود بیان کنید، می‌تواند به واقعیت تبدیل شود. با نوشتن آرزوهای خود، تمرین کردن و باور کردن، می‌توانید به تمامی اهداف خود برسید. اگر تجربه‌ای دارید که یک آرزویتان اجابت شده باشد، در قسمت نظرات برای ما بنویسید. از شما ممنونیم.



برای یادگیری عمیق اصول متقاعدسازی بر پایه مدل‌های کلاسیک، می‌توانید مقاله **هنر متقاعدسازی** را مطالعه کنید.

همچنین، برای تبدیل شدن به یک استاد در اصول متقاعدسازی،



می‌توانید با سری جدید دانشجویان ما در **کارگاه متقاعدسازی پیشرفته** همراه شوید.

برای دریافت نکات روزانه و هر تکنیک فروش تلفنی جدید، **شبکه اجتماعی استاد بهزاد استقامت** را دنبال کنید.